

ALLIANCE SOLAIRE INTERNATIONALE

APPEL A MANIFESTATION D'INTERET - CONSULTATION DES PORTEURS DE PROJETS

1. Qu'est-ce que l'Alliance Solaire Internationale ?

L'Alliance Solaire Internationale (ASI) est une initiative lancée conjointement par l'Inde et la France le 30 novembre 2015 dans le cadre de la COP21, pour rendre possible le « changement d'échelle » dans le déploiement d'énergie solaire dans les 121 pays à fort ensoleillement situés entre les deux tropiques. **Les pays membres de l'ASI s'engagent à agréger et harmoniser leur demande de financements, de technologies et d'innovation** pour créer un « marché commun » afin de faire baisser les coûts, de renforcer le contrôle qualité, de mieux adapter les produits aux besoins, et d'améliorer les technologies. Cette approche commune permettra de lever les freins rencontrés par les opérateurs publics et privés dans le déploiement de leurs projets en améliorant la lisibilité du marché et en développant un cadre réglementaire et financier favorable.

A cette fin, plusieurs pays de la zone intertropicale se sont engagés à lancer une approche coordonnée autour de quatre usages de l'énergie solaire afin de faciliter le passage à grande échelle des activités dans les domaines suivants :

- 1. Applications solaires décentralisées pour un usage agricole ;**
- 2. Mini-réseaux isolés ;**
- 3. Toitures solaires (programme en cours de lancement) ;**
- 4. Electro mobilité solaire (programme en cours de lancement).**

De façon transversale, plusieurs pays de l'ASI se sont également accordés sur un programme de travail pour établir le dispositif financier et réglementaire nécessaire, notamment un mécanisme commun de réduction des risques, pour accélérer le financement à grande échelle des portefeuilles de projets d'énergie solaire.

2. En quoi consistent ces appels à manifestation d'intérêt ?

Les pays de l'ASI souhaitant accélérer l'identification de projets, à différents stades de maturation, portés par des entreprises, des collectivités locales, des gouvernements et la société civile dans les quatre domaines d'application de l'énergie solaire mentionnés ci-dessus, ont choisi de lancer cet appel à manifestation d'intérêt pour préciser les principales caractéristiques du marché et son potentiel en :

- identifiant les opérateurs de marché,
- évaluant le potentiel d'installations,
- identifiant les projets potentiels et en cours de réalisation, ainsi que les bonnes pratiques à répliquer,
- décrivant les solutions et coûts envisagés,
- identifiant les contraintes, barrières, opportunités et attentes vis-à-vis de l'ASI pour un déploiement plus important.

3. A qui s'adressent ces appels à manifestation d'intérêt ?

Les points focaux des pays de l'ASI sont invités à fournir les informations pertinentes sur leurs domaines d'applications solaires prioritaires et à diffuser cet AMI, le cas échéant auprès de leurs opérateurs nationaux publics et des opérateurs privés impliqués dans la conception, le financement, la construction et l'exploitation des applications solaires concernées.

4. Quels délais ?

La soumission des manifestations d'intérêt sera ouverte dans le temps pour permettre aux opérateurs de faire remonter leurs projets au fur et à mesure qu'ils émergent ou arrivent à maturation. Une première phase de compilation des manifestations d'intérêt est prévue pour le sommet fondateur de l'ASI qui doit se tenir le XX.

5. Méthodologie

Un dossier de réponse consolidé pour chaque pays participant aux programmes devra être remis par les points focaux auprès de l'ASI, selon le format indiqué.

Les informations fournies sur la base du questionnaire commun, en y joignant éventuellement des documents complémentaires sur le(s) projet(s), seront consolidées par le [point focal national](#). Une annexe est fournie pour les rubriques correspondant au(x) domaines(s) d'application de leur compétence. Les réponses seront consolidées en langue française ou anglaise.

6. Quelles suites seront données à ces appels à manifestation d'intérêt ?

Les informations collectées permettront de constituer un programme d'actions consolidées et faciliter la mobilisation de financements (appels d'offre communs, projets multi-pays, appui au développement de projets, propositions de financements, etc.).

7. Contacts et liens

Plus d'informations sur l'ISA :

<http://isolaralliance.org/>

National focal point

Coordinator National Focal Points : Dr. O. S. Sastry

E-Mail : sastry284@isolaralliance.org; sastryakella@isolaralliance.org;
pcsharma@isolaralliance.org

Telephone : +91 124 2853077

PROGRAMME 1- LE SOLAIRE POUR L'AGRICULTURE

Cet appel à manifestation d'intérêt a pour objet d'identifier les opérateurs de marché susceptibles de construire et d'exploiter des systèmes et applications comme par exemple :

- L'éclairage, domestique et public
- La potabilisation de l'eau douce, saumâtre ou de mer, via la filtration, ultrafiltration, les UV, etc.
- L'irrigation et l'aquaculture
- Les procédés de conservation par le froid (réfrigération, congélation) ou par le chaud (séchage, pasteurisation, stérilisation)
- Les procédés de valorisation des produits (broyage, transformation, etc.)

Point de contact

Nom :

Organisation (ministère, agence nationale, autre) :

Adresse E-mail :

Numéro de téléphone :

1. La situation actuelle, relative aux applications solaires pour l'agriculture :

1.1 Quels sont les principaux marchés, quels sont les volumes installés à ce jour ?

	Volumes cumulés en service		Marché annuel 2016 ou 2017		
	Nb d'unités	MW	Nb d'unités	MW	CA en M\$
Lampadaires solaires					
Systèmes domestiques (éclairage, recharge, internet)					
Pompes solaires					
Conservation / valorisation des denrées périssables					
Autres applications à finalité économique (à préciser) :					

1.2 Qui sont les principaux acteurs du marché (secteurs publics et privés,...) ?

1.3 Quels sont les niveaux de satisfaction obtenus à ce jour ?

En terme de qualité, fiabilité, SAV, et de coût de revient, selon le point de vue du gouvernement, des investisseurs et des utilisateurs.

Application 1 :	Satisfaction des parties prenantes :		
	Gouvernement	Investisseurs	Utilisateurs
Qualité			
Fiabilité			
Opération & maintenance			
Coûts			
Autres			

Application 2 :	Satisfaction des parties prenantes :		
	Gouvernement	Investisseurs	Utilisateurs
Qualité			
Fiabilité			
Opération & maintenance			
Coûts			
Autres			

Application 3 :	Satisfaction des parties prenantes :		
	Gouvernement	Investisseurs	Utilisateurs
Qualité			
Fiabilité			
Opération & maintenance			
Coûts			
Autres			

Application 4 :	Satisfaction des parties prenantes :		
	Gouvernement	Investisseurs	Utilisateurs
Qualité			
Fiabilité			
Opération & maintenance			

Coûts			
Autres			

1.4 Quels obstacles, quelles barrières les plus courantes ?

	Importance de l'obstacle		
	Peu important	Important	Très important
Le financement			
La réglementation existante			
Le manque d'information (technique, organisation, procédures)			
Le manque de savoir-faire (décideurs, installateurs, utilisateurs)			
La concurrence d'autres technologies			
Autres obstacles, autres barrières :			

Détails complémentaires si besoin :

1.5 Quelles bonnes pratiques ont été mises en œuvre :

	Mise en œuvre : oui / non	Si oui, importance de la bonne pratique	
		important	Très important
Politiques publiques : objectifs long terme, plan d'aménagement du territoire, fiscalité, prêts à taux réduit, achats groupés			
Modèles d'affaires innovants (leasing, pay as you go, etc)			
Démarche qualité (essais, certification) et normes techniques (produits, réseaux, bâtiments)			
Actions d'accompagnement (information, formation)			
Autres, à préciser			

1.6 Quels projets exemplaires seraient à étendre ou reproduire à plus grande échelle ?

Vous pouvez mentionner un ou deux projets qui semblent particulièrement prêts pour une diffusion accrue.

	Projet 1 (exemple à effacer)	Projet 2
Objet	Pompage pour irrigation	
Nombre d'unités	100 pompes de surface, x hectares irrigués	

Puissance PV en kW ou MW	300 kW	
Acteurs/ donneurs d'ordre	Ministère Agriculture + associations locales	
Installation	Entreprise locale ou étrangère	
Part de contenu local		
Date de mise en service	2015	
Retour d'expérience	Satisfaisant / insatisfaisant	
SAV / Maintenance	Satisfaisant / insatisfaisant	
Modèle économique et financier	Satisfaisant / insatisfaisant	
Retombées socio-économiques	Satisfaisant / insatisfaisant	
Niveau d'extension possible ou souhaité ?		
Point de contact	Nom, e-mail, tel	
Informations complémentaires (études d'évaluation)	www.xxxxx.ff ou infosprojet.pdf	

2. Les enjeux pour le futur en matière d'applications solaires décentralisées :

2.1 *Priorités et perspectives à court / moyen terme*

Quelles sont les besoins les plus prioritaires et les volumes envisageables pour 2018 et 2020 ?

	Niveau de priorité, de 0 (faible) à 3 (forte)	Marché annuel 2018 (choisir l'unité appropriée)			Potentiel 2020
		Nb d'unités	MW	CA en M USD	Unité à préciser
Lampadaires solaires					
Systemes domestiques (éclairage, recharge, internet)					
Pompes solaires (éventuellement, préciser l'usage)					
Adduction d'eau potable Irrigation Pisciculture Potabilisation, dessalement					
Conservation / valorisation des denrées périssables (éventuellement, préciser l'usage)					
Réfrigération, congélation, chambres froides Pasteurisation, stérilisation Séchage Broyage					

Autres applications (à préciser) :					

2.2 Projets identifiés, à développer à court terme

Quels projets existants seraient de nature à être répliqués à plus grande échelle, ou quels nouveaux projets devraient être développés ?

	Projet 1 (exemple à effacer)	Projet 2	Projet 3
Objet	Pompage pour irrigation, mini-réseaux, éclairage public, etc.		
Nombre d'unités			
Puissance PV en kWp ou MWp			
Donneurs d'ordre / acteurs publics ou privés			
Installation			
Date de début de réalisation envisagée			
Expérience déjà acquise sur le sujet			
SAV / Maintenance envisagée			
Modèle économique et financier prévu			
Retombées socio-économiques escomptées (nb d'habitants concernés, objectifs, contenu local, etc.)			
Coût du projet			
Point de contact	Nom, e-mail, tel		
Informations complémentaires (études d'évaluation des besoins, dimensionnement et choix techniques)	www.xxxxx.ff ou infosprojet.pdf		

2.3. Les actions d'accompagnement envisagées pour le déploiement des applications solaires décentralisées

Quels types d'actions d'accompagnement considérez-vous nécessaire d'entreprendre ou de renforcer ?

	Faible priorité	Priorité moyenne	Forte priorité
Politique publique générale			

Définition d'objectifs nationaux de moyen et long terme, avec des plans d'aménagement du territoire			
Mise en place d'incitations au déploiement des systèmes solaires : subventions / prêts à taux réduits / fiscalité incitative			
Mise en place de politique d'achats groupés, de lancement d'appels d'offres, etc.			
Modification des réglementations			
Renforcement des capacités locales			
Mise en place de processus d'assurance qualité sur la fiabilité et la performance des systèmes : Exigences de tests, normes, spécifications ou certifications ?			
Présence de laboratoires ou bancs d'essais pour tester ou certifier les produits au sein du pays, promotion du savoir-faire local			
Aide au montage d'entreprises d'installation et services			
Formation : décideurs, cabinets de conseil, fabricants et fournisseurs, installateurs et techniciens de terrain en exploitation & entretien, formateurs, etc.			
Campagne d'information auprès des utilisateurs			
Autres actions, à préciser :			

2.4. Quelles sont vos attentes de l'Alliance Solaire Internationale en termes de expertise, échanges de bonnes pratiques, aide à la mobilisation de financement?

2.5 Afin d'obtenir de plus amples détails, y-a-t-il une tierce personne à contacter ?

Nom :

Organisation (ministère, agence nationale, autre) :

Adresse E-mail :

Numéro de téléphone :

PROGRAMME 2- RESEAUX SOLAIRES LOCAUX DANS LES PETITES ILES ET VILLAGES

Cet appel à manifestation d'intérêt a pour objet d'identifier les opérateurs de marché susceptibles de construire et d'exploiter des installations de production d'électricité à partir de l'énergie radiative du soleil, capables de s'intégrer dans des réseaux électriques insulaires ou non interconnectés.

Les territoires insulaires ou non interconnectés sont parmi les premiers partisans des énergies renouvelables en général et du solaire en particulier. Ils peuvent en général s'appuyer sur un potentiel abondant, et tirer avantage de ces solutions qui permettent de réduire la dépendance énergétique et les coûts élevés de l'électricité. Certains se sont dotés de programmes et d'objectifs ambitieux. L'atteinte de ces objectifs est conditionnée au solutionnement de plusieurs défis, comme la capacité à attirer des capitaux peu chers, l'insertion paysagère et urbanistique des capacités de production, et l'insertion dans les réseaux électriques, avec l'enjeu de l'effet de la variabilité de la production sur la stabilité des systèmes électriques.

Point de contact

Nom :
Organisation (ministère, agence nationale, autre) :
Adresse E-mail :
Numéro de téléphone :

1. La situation actuelle, relative aux mini-réseaux solaires :

1.1 Quels sont les principaux marchés, quels sont les volumes installés à ce jour ?

	Volumes cumulés en service		Marché annuel 2016 ou 2017		
	Nb d'unités	MW	Nb d'unités	MW	CA en M\$
Mini-réseaux pour villages					
Autres applications à finalité économique (à préciser) :					

1.2 Qui sont les principaux acteurs du marché (secteurs publics et privés,...) ?

1.3 Quels sont les niveaux de satisfaction obtenus à ce jour ?

En terme de qualité, fiabilité, SAV, et de coût de revient, selon le point de vue du gouvernement, des investisseurs et des utilisateurs.

	Satisfaction des parties prenantes :		
	Gouvernement	Investisseurs	Utilisateurs

Qualité			
Fiabilité			
Opération & maintenance			
Coûts			
Autres			

1.4 Quels obstacles, quelles barrières les plus courantes ?

	Importance de l'obstacle		
	Peu important	Important	Très important
Le financement			
La réglementation existante			
Le manque d'information (technique, organisation, procédures)			
Le manque de savoir-faire (décideurs, installateurs, utilisateurs)			
La concurrence d'autres technologies			
Autres obstacles, autres barrières :			

Détails complémentaires si besoin :

1.5 Quelles bonnes pratiques ont été mises en œuvre :

	Mise en œuvre : oui / non	Si oui, importance de la bonne pratique	
		important	Très important
Politiques publiques : objectifs long terme, plan d'aménagement du territoire, fiscalité, prêts à taux réduit, achats groupés			
Modèles d'affaires innovants (leasing, pay as you go, etc)			
Démarche qualité (essais, certification) et normes techniques (produits, réseaux, bâtiments)			
Actions d'accompagnement (information, formation)			
Autres, à préciser			

Si les réponses doivent être différenciées selon les applications, merci de dupliquer ce tableau pour chaque application.

1.6 Quels projets exemplaires seraient à étendre ou reproduire à plus grande échelle ?

Vous pouvez mentionner un ou deux projets qui semblent particulièrement prêts pour une diffusion accrue.

	Projet 1 (exemple à effacer)	Projet 2
Objet	Mini-réseaux	
Nombre d'unités	3 mini réseaux dans 3 villages, 100 habitants	
Puissance PV en kW ou MW	300 kW	
Acteurs/ donneurs d'ordre	Agence d'électrification rurale + associations locales	
Installation	Entreprise locale ou étrangère	
Part de contenu local		
Date de mise en service	2015	
Retour d'expérience	Satisfaisant / insatisfaisant	
SAV / Maintenance	Satisfaisant / insatisfaisant	
Modèle économique et financier	Satisfaisant / insatisfaisant	
Retombées socio-économiques	Satisfaisant / insatisfaisant	
Niveau d'extension possible ou souhaité ?		
Point de contact	Nom, e-mail, tel	
Informations complémentaires (études d'évaluation)	www.xxxxx.ff ou infosprojet.pdf	

2. Les enjeux pour le futur en matière de mini-réseaux solaires :

2.1 Priorités et perspectives à court / moyen terme

Quelles sont les besoins les plus prioritaires et les volumes envisageables pour 2018 et 2020 ?

	Niveau de priorité, de 0 (faible) à 3 (forte)	Marché annuel 2018 (choisir l'unité appropriée)			Potentiel 2020
		Nb d'unités	MW	CA en M USD	Unité à préciser
Mini-réseaux pour villages (éventuellement précisions ci-dessous)					
PV diesel					
PV + batterie					
PV diesel + batterie					

2.2 Projets identifiés, à développer à court terme

Quels projets existants seraient de nature à être répliqués à plus grande échelle, ou quels nouveaux projets devraient être développés ?

	Projet 1 (exemple à effacer)	Projet 2	Projet 3
Objet	Mini-réseaux		
Nombre d'unités			
Puissance PV en kWp ou MWp			
Donneurs d'ordre / acteurs publics ou privés			
Installation			
Date de début de réalisation envisagée			
Expérience déjà acquise sur le sujet			
SAV / Maintenance envisagée			
Modèle économique et financier prévu			
Retombées socio-économiques escomptées (nb d'habitants concernés, objectifs, contenu local, etc.)			
Coût du projet			
Point de contact	Nom, e-mail, tel		
Informations complémentaires (études d'évaluation des besoins, dimensionnement et choix techniques)	www.xxxxx.ff ou infosprojet.pdf		

2.3. Les actions d'accompagnement envisagées pour le déploiement des mini-réseaux solaires

Quels types d'actions d'accompagnement considérez-vous nécessaire d'entreprendre ou de renforcer ?

	Faible priorité	Priorité moyenne	Forte priorité
Politique publique générale			
Définition d'objectifs nationaux de moyen et long terme, avec des plans d'aménagement du territoire			
Mise en place d'incitations au déploiement des systèmes solaires : subventions / prêts à taux réduits / fiscalité incitative			
Mise en place de politique d'achats groupés, de lancement d'appels d'offres, etc.			
Modification des réglementations			
Renforcement des capacités locales			

Mise en place de processus d'assurance qualité sur la fiabilité et la performance des systèmes : Exigences de tests, normes, spécifications ou certifications ?			
Présence de laboratoires ou bancs d'essais pour tester ou certifier les produits au sein du pays, promotion du savoir-faire local			
Aide au montage d'entreprises d'installation et services			
Formation : décideurs, cabinets de conseil, fabricants et fournisseurs, installateurs et techniciens de terrain en exploitation & entretien, formateurs, etc.			
Campagne d'information auprès des utilisateurs			
Autres actions, à préciser :			

2.4. Quelles sont vos attentes de l'Alliance Solaire Internationale en termes de expertise, échanges de bonnes pratiques, aide à la mobilisation de financement?

2.5 Afin d'obtenir de plus amples détails, y-a-t-il une tierce personne à contacter ?

Nom :

Organisation (ministère, agence nationale, autre) :

Adresse E-mail :

Numéro de téléphone :

3. Projets identifiés, à développer à court terme

Quels projets existants seraient de nature à être répliqués à plus grande échelle, ou quels nouveaux projets devraient être développés ?

	Projet 1 (exemple à effacer)	Projet 2	Projet 3
Objet	Mini-réseau		
Type de technologie			
Nombre d'unités			
Puissance PV installée en kWp ou MWp			
Donneurs d'ordre / acteurs publics ou privés			
Installation			
Date de début de réalisation envisagée			
Expérience déjà acquise sur le sujet			
SAV / Maintenance envisagée			
Modèle économique et financier prévu			
Retombées socio-économiques escomptées (nb d'habitants concernés, objectifs, contenu local, etc.)			
Coût du projet			
Point de contact	Nom, e-mail, tel		
Informations complémentaires (études d'évaluation des besoins, dimensionnement et choix techniques)	www.xxxxx.ff ou infosprojet.pdf		

PROGRAMME 3- ENERGIE SOLAIRE EN TOITURE POUR L'AUTOCONSOMMATION

Le principe du programme n°4 de l'ASI dénommé « Scaling Rooftop Solar » a été arrêté lors du Comité de Pilotage de l'ASI du mois de septembre 2017.

Il vise à promouvoir le développement du solaire photovoltaïque en toiture, dédié à la production d'électricité, et à mettre en place les mécanismes permettant de lever les barrières à son déploiement.

L'énergie solaire en toiture concerne aussi bien la génération d'électricité grâce au photovoltaïque, que la production d'eau chaude sanitaire par des chauffe-eau.

En ce qui concerne l'électricité, l'utilisation des surfaces de toiture pour l'installation de modules photovoltaïques s'est fortement accrue avec le développement du solaire connecté au réseau. La possibilité de consommer directement une partie de sa production ou de l'injecter en totalité grâce aux infrastructures de connexion existantes (le plus souvent de basse tension) ont permis cette diffusion dans de nombreux pays.

Par sa capacité à générer de petites quantités d'énergie à de multiples points d'injection, elle permet de produire une énergie décentralisée, limitant les coûts de renforcement de réseau et mutualisant les variations de production électriques sur un grand nombre d'installations.

Point de contact

Nom :
Organisation (ministère, agence nationale, autre) :
Adresse E-mail :
Numéro de téléphone :

1. La situation actuelle, relative aux applications solaires en toiture :

1.1 Quels sont les principaux marchés, quels sont les volumes installés à ce jour ?

	Volumes cumulés en service		Marché annuel 2016 ou 2017		
	Nb d'unités	MW	Nb d'unités	MW	CA en M\$
PV en Toitures					

1.2 Qui sont les principaux acteurs du marché (secteurs publics et privés,...) ?

1.3 Quels sont les niveaux de satisfaction obtenus à ce jour ?

En terme de qualité, fiabilité, SAV, et de coût de revient, selon le point de vue du gouvernement, des investisseurs et des utilisateurs.

Application 1 :	Satisfaction des parties prenantes :
-----------------	---

	Gouvernement	Investisseurs	Utilisateurs
Qualité			
Fiabilité			
Opération & maintenance			
Coûts			
Autres			

1.4 Quels obstacles, quelles barrières les plus courantes ?

	Importance de l'obstacle		
	Peu important	Important	Très important
Le financement			
La réglementation existante			
Le manque d'information (technique, organisation, procédures)			
Le manque de savoir-faire (décideurs, installateurs, utilisateurs)			
La concurrence d'autres technologies			
Autres obstacles, autres barrières :			

Détails complémentaires si besoin :

1.5 Quelles bonnes pratiques ont été mises en œuvre :

	Mise en œuvre : oui / non	Si oui, importance de la bonne pratique	
		important	Très important
Politiques publiques : objectifs long terme, plan d'aménagement du territoire, fiscalité, prêts à taux réduit, achats groupés			
Modèles d'affaires innovants (leasing, pay as you go, etc)			
Démarche qualité (essais, certification) et normes techniques (produits, réseaux, bâtiments)			
Actions d'accompagnement (information, formation)			
Autres, à préciser			

Si les réponses doivent être différenciées selon les applications, merci de dupliquer ce tableau pour chaque application.

1.6 Quels projets exemplaires seraient à étendre ou reproduire à plus grande échelle ?

Vous pouvez mentionner un ou deux projets qui semblent particulièrement prêts pour une diffusion accrue.

	Projet 1 (exemple à effacer)	Projet 2
Objet	Panneaux solaires de toit	
Nombre d'unités	Surface m ²	
Puissance PV en kW ou MW	300 kW	
Acteurs/ donneurs d'ordre	Ministère Energie, Batiment, Habitat + associations locales	
Installation	Entreprise locale ou étrangère	
Part de contenu local		
Date de mise en service	2015	
Retour d'expérience	Satisfaisant / insatisfaisant	
SAV / Maintenance	Satisfaisant / insatisfaisant	
Modèle économique et financier	Satisfaisant / insatisfaisant	
Retombées socio-économiques	Satisfaisant / insatisfaisant	
Niveau d'extension possible ou souhaité ?		
Point de contact	Nom, e-mail, tel	
Informations complémentaires (études d'évaluation)	www.xxxxxx.ff ou infosprojet.pdf	

2. Les enjeux pour le futur en matière d'applications solaires de toiture :

2.1 Priorités et perspectives à court / moyen terme

Quelles sont les besoins les plus prioritaires et les volumes envisageables pour 2018 et 2020 ?

	Niveau de priorité, de 0 (faible) à 3 (forte)	Marché annuel 2018 (choisir l'unité appropriée)			Potentiel 2020
		Nb d'unités	MW	CA en M USD	Unité à préciser
PV en Toitures (éventuellement précisions ci-dessous)					
PV résidentiel <10kW PV résidentiel <10kW + stockage PV commercial ou industriel >10kW					

2.2 Projets identifiés, à développer à court terme

Quels projets existants seraient de nature à être répliqués à plus grande échelle, ou quels nouveaux projets devraient être développés ?

	Projet 1 (exemple à effacer)	Projet 2	Projet 3
Objet	Installations de toiture		
Nombre d'unités			
Puissance PV en kWp ou MWp			
Donneurs d'ordre / acteurs publics ou privés			
Installation			
Date de début de réalisation envisagée			
Expérience déjà acquise sur le sujet			
SAV / Maintenance envisagée			
Modèle économique et financier prévu			
Retombées socio-économiques escomptées (nb d'habitants concernés, objectifs, contenu local, etc.)			
Coût du projet			
Point de contact	Nom, e-mail, tel		
Informations complémentaires (études d'évaluation des besoins, dimensionnement et choix techniques)	www.xxxxxx.fr ou infosprojet.pdf		

2.3. Les actions d'accompagnement envisagées pour le déploiement des applications solaires de toiture

Quels types d'actions d'accompagnement considérez-vous nécessaire d'entreprendre ou de renforcer ?

	Faible priorité	Priorité moyenne	Forte priorité
Politique publique générale			
Définition d'objectifs nationaux de moyen et long terme, avec des plans d'aménagement du territoire			
Mise en place d'incitations au déploiement des systèmes solaires : subventions / prêts à taux réduits / fiscalité incitative			
Mise en place de politique d'achats groupés, de lancement d'appels d'offres, etc.			

Modification des réglementations			
Renforcement des capacités locales			
Mise en place de processus d'assurance qualité sur la fiabilité et la performance des systèmes : Exigences de tests, normes, spécifications ou certifications ?			
Présence de laboratoires ou bancs d'essais pour tester ou certifier les produits au sein du pays, promotion du savoir-faire local			
Aide au montage d'entreprises d'installation et services			
Formation : décideurs, cabinets de conseil, fabricants et fournisseurs, installateurs et techniciens de terrain en exploitation & entretien, formateurs, etc.			
Campagne d'information auprès des utilisateurs			
Autres actions, à préciser :			

2.4. Quelles sont vos attentes de l'Alliance Solaire Internationale en termes de expertise, échanges de bonnes pratiques, aide à la mobilisation de financement?

2.5 Afin d'obtenir de plus amples détails, y-a-t-il une tierce personne à contacter ?

Nom :

Organisation (ministère, agence nationale, autre) :

Adresse E-mail :

Numéro de téléphone :

PROGRAMME 4 - DEVELOPPEMENT DE L'ELECTRO-MOBILITE A PARTIR D'ENERGIE SOLAIRE

Cet appel à manifestation d'intérêt s'inscrit dans le cadre du 5ème programme sur la mobilité électrique à partir d'énergie solaire. Alimenter une flotte de véhicules électriques en énergie solaire permettrait aux pays de l'ASI de développer le secteur des transports avec un impact environnemental faible. Le développement de l'électro-mobilité fait cependant face à de nombreux challenges : le déploiement et la maintenance d'infrastructures de recharge, l'embarquement de systèmes de production ou de stockage dans les véhicules, etc.

Dans le contexte décrit précédemment, un appel à manifestation d'intérêt doit permettre d'identifier les opérateurs de marché susceptibles de construire, maintenir et d'exploiter des infrastructures permettant le développement de tels véhicules (bornes de recharge par exemple).

Ces infrastructures pourront être dans un premier temps destinées aux 2/3 roues, exploiter l'énergie solaire, minimiser leur impact sur le réseau si elles y sont connectées et fournir des possibilités de recharge des 2/3 roues en temps adapté.

La maintenance de ces infrastructures, et le modèle économique associé devraient être étudiés. D'autres types de véhicules et transports alimentés par l'énergie solaire pourront aussi être proposés.

Parallèlement, des véhicules électriques correspondant aux demandes des utilisateurs et optimisés pour ce type de recharge devraient être développés.

Cet appel à manifestation d'intérêt serait l'occasion d'identifier les besoins des différents pays membres de l'Alliance sur ce type de véhicules et les infrastructures correspondantes.

Point de contact

Nom :

Organisation (ministère, agence nationale, autre) :

Adresse E-mail :

Numéro de téléphone :

1. La situation actuelle, relative à l'e-mobilité solaire :

1.1 Quels sont les principaux marchés, quels sont les volumes installés à ce jour ?

	Volumes cumulés en service		Marché annuel 2016 ou 2017		
	Nb d'unités	MW	Nb d'unités	MW	CA en M\$
Mobilité électrique solaire (stations de recharge)					

1.2 Qui sont les principaux acteurs du marché (secteurs publics et privés,...) ?

1.3 Quels sont les niveaux de satisfaction obtenus à ce jour ?

En terme de qualité, fiabilité, SAV, et de coût de revient, selon le point de vue du gouvernement, des investisseurs et des utilisateurs.

Application 1 :	Satisfaction des parties prenantes :		
	Gouvernement	Investisseurs	Utilisateurs
Qualité			
Fiabilité			
Opération & maintenance			
Coûts			
Autres			

1.4 Quels obstacles, quelles barrières les plus courantes ?

	Importance de l'obstacle		
	Peu important	Important	Très important
Le financement			
La réglementation existante			
Le manque d'information (technique, organisation, procédures)			
Le manque de savoir-faire (décideurs, installateurs, utilisateurs)			
La concurrence d'autres technologies			
Autres obstacles, autres barrières :			

Détails complémentaires si besoin :

1.5 Quelles bonnes pratiques ont été mises en œuvre :

	Mise en œuvre : oui / non	Si oui, importance de la bonne pratique	
		important	Très important
Politiques publiques : objectifs long terme, plan d'aménagement du territoire, fiscalité, prêts à taux réduit, achats groupés			

Modèles d'affaires innovants (leasing, pay as you go, etc)			
Démarche qualité (essais, certification) et normes techniques (produits, réseaux, bâtiments)			
Actions d'accompagnement (information, formation)			
Autres, à préciser			

1.6 Quels projets exemplaires seraient à étendre ou reproduire à plus grande échelle ?

Vous pouvez mentionner un ou deux projets qui semblent particulièrement prêts pour une diffusion accrue.

	Projet 1 (exemple à effacer)	Projet 2
Objet	Stations de recharge	
Nombre d'unités	5 stations de recharge	
Puissance PV en kW ou MW	30 kW 6 prises	
Acteurs/ donneurs d'ordre	Ministère transports + associations locales	
Installation	Entreprise locale ou étrangère	
Part de contenu local		
Date de mise en service	2015	
Retour d'expérience	Satisfaisant / insatisfaisant	
SAV / Maintenance	Satisfaisant / insatisfaisant	
Modèle économique et financier	Satisfaisant / insatisfaisant	
Retombées socio-économiques	Satisfaisant / insatisfaisant	
Niveau d'extension possible ou souhaité ?		
Point de contact	Nom, e-mail, tel	
Informations complémentaires (études d'évaluation)	www.xxxxxx.fr ou infosprojet.pdf	

2. Les enjeux pour le futur en matière d'e-mobilité solaire :

2.1 Priorités et perspectives à court / moyen terme

Quelles sont les besoins les plus prioritaires et les volumes envisageables pour 2018 et 2020 ?

	Niveau de priorité, de 0 (faible) à 3 (forte)	Marché annuel 2018 (choisir l'unité appropriée)			Potentiel 2020
		Nb d'unités	MW	CA en M USD	Unité à préciser
Mobilité solaire (éventuellement précisions ci-dessous)					

Véhicules électriques 2-3 roues Véhicules électriques 4 roues Stations de recharge connectées réseau Stations de recharge autonomes Autres types de transport/véhicules					

2.2 Projets identifiés, à développer à court terme

Quels projets existants seraient de nature à être répliqués à plus grande échelle, ou quels nouveaux projets devraient être développés ?

	Projet 1 (exemple à effacer)	Projet 2	Projet 3
Objet	Mobilité solaire		
Nombre d'unités			
Puissance PV en kWp ou MWp			
Donneurs d'ordre / acteurs publics ou privés			
Installation			
Date de début de réalisation envisagée			
Expérience déjà acquise sur le sujet			
SAV / Maintenance envisagée			
Modèle économique et financier prévu			
Retombées socio-économiques escomptées (nb d'habitants concernés, objectifs, contenu local, etc.)			
Coût du projet			
Point de contact	Nom, e-mail, tel		
Informations complémentaires (études d'évaluation des besoins, dimensionnement et choix techniques)	www.xxxxx.ff ou infosprojet.pdf		

2.3. Les actions d'accompagnement envisagées pour le déploiement de l'e-mobilité solaire

Quels types d'actions d'accompagnement considérez-vous nécessaire d'entreprendre ou de renforcer ?

	Faible priorité	Priorité moyenne	Forte priorité
Politique publique générale			
Définition d'objectifs nationaux de moyen et long terme, avec des plans d'aménagement du territoire			
Mise en place d'incitations au déploiement des systèmes solaires : subventions / prêts à taux réduits / fiscalité incitative			
Mise en place de politique d'achats groupés, de lancement d'appels d'offres, etc.			
Modification des réglementations			
Renforcement des capacités locales			
Mise en place de processus d'assurance qualité sur la fiabilité et la performance des systèmes : Exigences de tests, normes, spécifications ou certifications ?			
Présence de laboratoires ou bancs d'essais pour tester ou certifier les produits au sein du pays, promotion du savoir-faire local			
Aide au montage d'entreprises d'installation et services			
Formation : décideurs, cabinets de conseil, fabricants et fournisseurs, installateurs et techniciens de terrain en exploitation & entretien, formateurs, etc.			
Campagne d'information auprès des utilisateurs			
Autres actions, à préciser :			

Si les réponses doivent être différenciées selon les applications, merci de dupliquer ce tableau pour chaque application (voir annexe).

2.4. Quelles sont vos attentes de l'Alliance Solaire Internationale en termes de expertise, échanges de bonnes pratiques, aide à la mobilisation de financement?

2.5 Afin d'obtenir de plus amples détails, y-a-t-il une tierce personne à contacter ?

Nom :

Organisation (ministère, agence nationale, autre) :

Adresse E-mail :

Numéro de téléphone :